

Investir en Inde

PricewaterhouseCoopers, le partenaire de votre conquête du marché indien



Investir en Inde...

- > Sujet à la mode ?
- > Nécessité ?
- > Opportunité ?
- > Enjeu stratégique ?

Chercher à investir en Inde peut être une expérience à la fois intéressante et surprenante. D'une part, avec près de 8 % de croissance annuelle ainsi qu'une population nombreuse, jeune et dynamique, l'Inde offre beaucoup de possibilités aux entreprises recherchant de nouvelles voies d'expansion. D'autre part, la diversité culturelle, la complexité juridique et l'infrastructure peu développée du pays présentent des défis de taille.

Vos succès en Inde dépendent de votre capacité à définir clairement vos objectifs en fonction des possibilités et des contraintes du marché indien. Vous devez prendre en compte une variété de facteurs tels que votre stratégie de développement, l'implantation géographique, la supply chain, la disponibilité des ressources humaines, le contrôle et la gestion des risques etc.

PricewaterhouseCoopers est depuis longtemps une des plus importantes organisations de services profes-

sionnels en Inde. Notre vaste expérience en matière de transactions et fusions/acquisitions fait de nous un des leaders incontestables du marché indien. Nous comprenons les différents enjeux du marché et des investisseurs, ainsi que les stratégies financières et fiscales liées aux investissements en Inde. Nous maîtrisons les problématiques auxquelles vous serez confrontés en Inde. Et surtout, nous avons l'expérience et les ressources pour y répondre.

PricewaterhouseCoopers vous accompagne dans votre conquête du marché indien. Selon l'avancement du projet, nos experts en conseil financier, fiscal et juridique sont à vos côtés, en France et/ou en Inde, pour vous accompagner, à partir de vos premières investigations jusqu'à la conclusion de vos projets. ■

Croissance/
Stratégie d'expansion



Stratégie et approche
du marché



Services dans le
cadre d'une acquisition



Due Diligence



Structuration
de la transaction



Services
d'évaluation



Intégration
post-acquisition



Optimisation
fiscale



Comment l'Inde impacte-t-elle votre développement ? L'Inde représente-t-elle un marché potentiel pour vos produits ? Où pouvez-vous y implanter votre production ? Est-il nécessaire d'avoir un partenaire local ? **Nous vous aidons à définir votre stratégie de croissance.**

Une fois que vous avez identifié l'Inde comme voie de développement, vous devez trouver le moyen d'accéder à ce marché dans les meilleures conditions. **Nos experts vous aident à recueillir et analyser les informations nécessaires à votre prise de décision : création d'une nouvelle société, fusion, acquisition ou joint venture.**

Après avoir identifié les cibles/partenaires potentiels, vous avez besoin d'un conseil expérimenté dans les transactions France-Inde sur place. **Nos experts vous conseillent dans toutes les phases d'acquisition, de l'identification de la cible jusqu'à la signature et la finalisation de la transaction.**

Une mission de « due diligence » est une étape essentielle dans le cadre d'un projet d'acquisition ou d'investissement en Inde. **Avec l'aide de nos spécialistes, vous identifiez les risques et les opportunités financières afin de bien apprécier le marché, d'évaluer et de réaliser au mieux votre investissement.**

En parallèle à la mission de « due diligence », vous réfléchissez à la structuration optimale de la transaction. Les risques commerciaux, financiers, fiscaux et juridiques identifiés pourraient vous conduire à considérer des structures alternatives. **Nos fiscalistes et juristes spécialisés en fusions et acquisitions vous aideront à définir la structure la mieux adaptée.**

Une fois que vous avez déterminé la valeur de votre transaction en Inde, vous souhaitez vous assurer que l'évaluation est acceptable par les autorités locales. Selon les cas, l'évaluation peut-être requise par la réglementation fiscale ou imposée par les contrôles de change, ou encore dans le cas d'entreprises cotées, demandée par le Securities Exchange Bureau de l'Inde. **Nous vous aiderons à identifier et à évaluer les formalités ainsi que leur impact sur votre investissement.**

Après la finalisation de la transaction, vous souhaitez assurer une gestion efficace de votre investissement, identifier et hiérarchiser les chantiers de création de valeur. **Notre équipe de spécialistes financiers et opérationnels évalue pour vous, nouvel actionnaire en Inde, les problématiques clés et vous accompagne dans la démarche d'intégration.**

L'ouverture et la libéralisation du marché en Inde, ainsi que les évolutions régulières du cadre réglementaire fiscal requièrent de revoir en permanence la structure et le modèle optimal de votre investissement : **nos experts fiscaux vous aident à identifier les problématiques et les opportunités dans une perspective locale et internationale.**

PricewaterhouseCoopers
le partenaire de votre conquête
du marché indien

LANDWELL



Contacts

John Hadley

Associé – Transactions
+33 1 5657 8264
john.hadley@fr.pwc.com

Pierre Chollet

Associé – Audit
+33 1 5657 1218
pierre.chollet@fr.pwc.com

Françoise Garnier-Bel

Associée – Audit
+ 33 1 5657 8080
francoise.garnier@fr.pwc.com

Edith Baccichetti

Associée – Droit de la concurrence / distribution
+33 1 5657 4679
edith.baccichetti@fr.landwellglobal.com

Renaud Jouffroy

Associé – Fiscalité internationale
+33 1 5657 4229
renaud.jouffroy@fr.landwellglobal.com

Nicolas Granier

Associé – M&A / Droit international
+33 1 5657 8669
nicolas.granier@fr.landwellglobal.com

Jean Sayag

Associé – Fiscalité internationale
+33 1 5657 8632
jean.sayag@fr.landwellglobal.com

Nitya Gupta

Marketing et relations publiques
+33 1 5657 5141
nitya.gupta@fr.pwc.com